

GLOBAL FITNESS RUSSIA

18 ноября, Алматы

Конференция отраслевого
бизнес-сообщества
Фитнес Эксперт

Эксперты и темы

18 НОЯБРЯ

09:00—09:45 Регистрация участников

09:45—10:00 Открытие деловой программы. Организационная информация

10:00 - 11:00 Открытое мышление: как создавать крутые команды и выбраться из ловушки собственного мышления

Людмила Морозова,

бизнес-консультант по стратегическому развитию, основатель и управляющий партнер компании SPB Training

11:15 - 12:15 Как создать систему KPI в компании, которая работает?

Наталья Серафимова, генеральный директор сети фитнес клубов «Дон Спорт». Физик по образованию. MBA по стратегическому менеджменту. В фитнес индустрии более 20 лет. Из них 12 лет в компании Gold's Gym. Прошла все позиции от сотрудника рецепции до Генерального директора. Работала в кадровом консалтинге 3 года. Опыт проведения тренингов по сервису для фитнес-персонала более 15 лет.

12:30 - 13:30 Как повысить количество продаж новых карт и продлений на 27% без увеличения рекламного бюджета?

Дмитрий Ащепков,

бизнес-тренер, бизнес-консультант, более 15 лет занимается активными продажами, владелец консалтинговой компании «Ваш Отдел Продаж», скриптолог №1 в 2015 году по мнению продюсерского центра InCentre, помог более 100 различным компаниям увеличить прибыль более, чем на 30%, автор книги «Система продаж, приносящая прибыль», практик, "обкатывающий" свои разработки на собственном бизнесе.

13:30 - 14:30 - перерыв на обед

14:30 - 15:30 Что такое «хороший» фитнес-продукт

Ирина Троска,

фитнес-директор федеральной сети фитнес-клубов X-FIT, имеет более 17 летний опыт работы в фитнес-индустрии, регулярный лектор и автор статей Fitness Expert.

15:45 - 16:15 Современные тренды автоматизации фитнес клубов

Евгений Одношевин,

старший специалист по автоматизации фитнес-клубов компании Хеликс.

16:30 - 17:30 Организация системы продаж в фитнес клубе.

Инна Емельянова,

соучредитель консалтинговой компании Fitness Files. Специализация - построение системы продаж в фитнес клубе, организация пресейлов, антикризисное управление по продажам и маркетингу, управление отделом продаж на аутсорсе.

***После лекции разыгрывается 8 билетов на игру "Риторический покер".**

17:45 - 18:45 Аудит вашей компании

Карягина Марина,

генеральный директор фитнес-клуба ZARYDKA, ZARYDKA GYM.

18:45 - 19:00 Инициативы по развитию индустрии фитнеса и велнеса. Форсайт 2035.

Максим Бабошин,

управляющий партнер Фитнес Эксперт.

19:00 - 20:30 Бизнес-игра "Риторический покер"

Цель игры – развитие навыков спонтанной речи. Эти навыки, в первую очередь, позволяют качественно отрабатывать возражения и чувствовать себя комфортнее при публичных выступлениях.

Ведущий: Инна Емельянова,

бизнес-консультант, соучредитель компании Fitness Files