

GLOBAL FITNESS RUSSIA: КАЛИНИНГРАД
22 СЕНТЯБРЯ 2018

Отраслевая бизнес-конференция: идеи, решения, инновации

Развиваем индустрию фитнеса вместе

www.GlobalFitnessRussia.ru +7 499 4040048 / SALE@FITNESSEXPERT.COM

Для кого

Руководителей и управляющих клубов, руководителей подразделений, менеджеров.

Удобство участия

Для всех участников организовано питание, раздаточный материал, бизнес-пакет.

Личный кабинет

По окончании мероприятия будет организован доступ в личный кабинет на сайте бизнес-площадки со всеми материалами экспертов и видеозаписями мероприятия.

Материалы

Каждый участник получит отраслевые бизнес-издания, каталог и другие материалы.

Подарки и сюрпризы

Подарки и специальные предложения на оборудование, сервисы, обучение и консалтинг от партнеров бизнес-площадки.

Общение

Возможность онлайн бизнес-коммуникаций и неформального общения с коллегами по индустрии.

Ваши новые бизнес-партнеры

Покажите свой фитнес-клуб, как активно развивающийся бизнес для широкого бизнес-круга города и страны.

Генеральный партнер мероприятия:

MFITNESS
MAKING CLUBS EFFICIENT

При поддержке:

MATRIX
NEO TREN

ПРОГРАММА



09:00 – 09:45 **Регистрация участников**



09:45 – 10:00 **Открытие мероприятия, организационная информация**



10:00 – 11:00

Людмила Морозова

Бизнес-консультант по стратегическому развитию. Основатель и управляющий партнер компании SPB TRAINING. Автор более 20 видеокейсов по продажам и эффективному управлению.

«В здоровом бизнесе, здоровый дух»: новое о корпоративной культуре организации



11.30 - 12.30

Екатерина Калинина

Управляющий партнер Sales For Fitness, консультант по управлению и продажам, менеджер проектов в области фитнеса, бизнес-тренер, успешный опыт консультирования и открытия более 35 фитнес-клубов.

Инструменты Agile для эффективного управления в фитнес-бизнесе



13:00 - 14:00

Марианна Татарникова

Бизнес-тренер, консультант, психолог, управляющий партнер «Искусство тренинга», опыт работы в фитнес-индустрии 15 лет.

Проверенные инструменты отбора персонала или как найти «своих» людей, когда их нет



14:00 - 15:00 **Обед**



15:00 - 16:00

Александр Шумилин

Сертифицированный бизнес-тренер, коуч, практик продаж и управления с более чем 16-летним опытом, автор 2 книг о продажах в фитнесе. В числе клиентов и партнеров такие клубы, как World Class, Encore, FitnessOn и другие. На сегодняшний день работает в проектах развития с топовыми управленческими командами ведущих мировых и российских компаний.

Коммуникации 21 века: что знают о техниках продаж те, кто успешен сегодня



16:30 - 17:30

Мария Колачевская

Совладелец Fitness Files, практикующий эксперт индустрии.

Как опыт клиента сделать конкурентным преимуществом клуба: что нас отличает, что о нас думают, зачем и куда бежать



18:00 - 19:00

Екатерина Калинина

Управляющий партнер Sales For Fitness, консультант по управлению и продажам, менеджер проектов в области фитнеса, бизнес-тренер, успешный опыт консультирования и открытия более 35 фитнес-клубов.

Хочешь идти быстро, иди один. Хочешь идти далеко - иди вместе



19:00 - 20:00 **Неформальный фуршет**