

GLOBAL FITNESS RUSSIA

29–30 апреля, Нижний Новгород
Спринт-конференция
отраслевого бизнес-сообщества
Фитнес Эксперт

1
день

→ Теория

2
день

- практика
- отраслевые издания
- мини-форсайт развития индустрии
- доступ в бизнес-площадку
- отраслевой нетворкинг

26–28 АПРЕЛЯ 2017, 17:00–17:30

ОТКРЫТЫЙ ОНЛАЙН БИЗНЕС-МАРАФОН ОТ ГИЛА ПЕТЕРСИЛА

Для всех участников фитнес-индустрии Нижнего Новгород и ближайших городов, а также бизнесменов, заинтересованных в развитии отрасли, организуются онлайн-марафон.

Необходима предварительная регистрация в группах социальных сетей:

facebook.com/groups/GlobalFitnessRussia/ или vk.com/globalfitnessrussia

29 АПРЕЛЯ

ЭКСПЕРТЫ И ТЕМЫ

09:00–09:45	Регистрация участников
09:45–10:00	Открытие деловой программы. Организационная информация.
10:00–11:00	Продажи Ч2Ч: организация продаж в новых условиях Марианна Татарникова , бизнес-тренер, консультант, психолог, создатель и эксперт в Школе продаж «Sale for fitness», управляющий партнер «Искусство тренинга». Имеет 14-летний опыт работы в фитнес-индустрии, опыт открытия с «нуля» 9 фитнес-клубов, более 50 проектов по постановке и обучению отделов продаж, ребрендингу, оптимизации бизнес-процессов, реализации кадровой стратегии, соавтор и преподаватель программы MBA-intensive in fitness в ГУУ, лауреат премии «Лучший HR-специалист в фитнес-индустрии 2007 года»
11:30–12:30	Маркетинговые концепции фитнес-клубов. Победы и ошибки Александр Митин , преподаватель образовательного центра «Академии Фитнеса», MBA МГУ им. Ломоносова 2006 год. Опыт работы в фитнесе более 20 лет. Опыт руководящей работы с 2003 года. Фитнес-менеджер и руководитель подразделений в «Планета Фитнес», фитнес-директор сети клубов Нижегородской фитнес группы (НФГ), управляющий фитнес-клуба Hard Candy, бизнес-консультант и бизнес-тренер.
13:00–14:00	Что делать, если ваш клуб терпит убытки Карягина Марина , генеральный директор фитнес-клуба ZARYDKA, ZARYDKA GYM
14:00–15:00	Обед

15:00—16:00	Фитнес-департамент от А до Я: продажи, управление, маркетинг Ирина Троска , фитнес-директор федеральной сети фитнес-клубов X-FIT, имеет более 17-летний опыт работы в фитнес-индустрии, регулярный лектор и автор статей Fitness Expert
16:30—16:50	Реальность, мифы и легенды о бассейнах в фитнес-клубах Расул Хапаев , директор по химическим реагентам АО “Астрал СНГ”. Имеет более 10 лет опыта продаж и развития бизнеса в крупных международных компаниях (Мишлен, Рено, Майкл Пейдж). С 2003 по 2008 год руководил успешным выводом бренда hth на российский рынок. Окончил магистратуру экономического факультета НГУ (Новосибирск) в 2003г и бизнес-программу «Коперник» (Париж) в 2002г.
17:00—18:00	Управление ценой Формирование прайс-листа. Как создать систему ценообразования Денис Гнатовский , коммерческий директор сети фитнес-клубов «Дон-Спорт»
18:15—20:00	Бизнес-игра: Решение конфликтных ситуаций с клиентами Наталья Серафимова , генеральный директор сети фитнес клубов Дон Спорт. Физик по образованию. MBA по стратегическому менеджменту. В фитнес индустрии более 20 лет. Из них 12 лет в компании Gold’s Gym. Прошла все позиции от сотрудника рецепции до Генерального директора. Работала в кадровом консалтинге 3 года. Опыт проведения тренингов по сервису для фитнес-персонала более 15 лет.

30 АПРЕЛЯ

ЭКСПЕРТЫ И ТЕМЫ

09:00—09:45	Регистрация участников
09:45—10:00	Открытие деловой программы. Организационная информация.
10:00—11:00	ОШИБКИ, конвертируемые в абонементы, персональный тренинг и продления Дмитрий Ащепков , бизнес-тренер, бизнес-консультант, более 15 лет занимается активными продажами, владелец консалтинговой компании «Ваш Отдел Продаж», скриптолог No1 в 2015 году по мнению продюсерского центра InCentre, помог более 100 различным компаниям увеличить прибыль более, чем на 30%, автор книги «Система продаж, приносящая прибыль», практик, “обкатывающий” свои разработки на собственном бизнесе
11:30—12:30	Кружочки на карте и вирусный секрет. Как разогнать конверсию с сайта до 2% и получить коэффициент виральности >3,7 Иван Куц , генеральный директор веб-проекта Virtual Fitness - площадки для тренеров, клиентов и клубов, является консультантом крупных петербургских фитнес-клубов в сфере маркетинга, управления и продаж, специалист Института Развития Интернета с 11-летнем практическим опытом управления в интернет проектах
13:00—14:00	Сказочные продажи или как продавать, рассказывая сказки. Коучинговый подход Дмитрий Шептухов , основатель тренинговой компании «SmartFit», фитнес-редактор журнала «Тренер», эксперт - преподаватель Ассоциации Профессионалов Фитнеса
14:00—15:00	Обед
15:00—16:00	Стратегия присутствия бренда в социальных сетях: как инсайт определяет, что писать Елена Куприянова , директор по SMM компании Smart Media, экс-руководителя проекта НТВ-digital телекомпании НТВ и главного редактора сайта Олимпийских и Паралимпийских зимних игр Сочи 2014
16:10—16:30	Управление клубом. Как увеличить доходность клуба. Варианты решений. Сергей Владимирович Балабай , независимый бизнес-консалтинг, вице-президент ассоциации кластерного развития TIME Оксана Сергеевна Платонова , управляющий партнер ООО “АЛЕРИ ТЕХНО”, официальный дистрибьютор miha bodytec в России
16:45—17:45	Стратегии продвижения фитнес-клубов в сети Интернет. Бюджетирование, особенности реализации и практические кейсы Олеся Сиротова , коммерческий директор нижегородского офиса агентства E-Promo. В области интернет-маркетинга работает с 2007 года. Руководила нижегородским офисом продаж Mail.ru Group с 2011 по 2015 годы. С 2015 года – коммерческий директор в E-Promo
18:00—19:00	Фитнес за МКАДом: Нижегородский пейзаж Антон Жолобов , директор комфорт-фитнес клуба Gold’s Fitness в ТРК Индиго life. В фитнес индустрии с 2011г. Принимал участие в открытии клуба с 0. Руководил первым клубом Gold’s Fitness в ТРК Золотая Миля.
19:00—19:30	Инициативы по развитию индустрии фитнеса и велнеса. Форсайт 2035. Максим Бабошин , управляющий партнер Фитнес Эксперт

Участие: 12 000 рублей

РЕГИСТРАЦИЯ

Включает: участие в двух днях мероприятия, бизнес-ланч, раздаточный материал и бизнес-издания, видеозапись мероприятия, спец-предложения от партнеров, сертификат участника.

Для участников бизнес-площадки: 10 000 рублей > [регистрация](#)

Для участников бизнес-сообщества: вход свободный

ПРОГРАММА МЕРОПРИЯТИЯ COACH CLUB PILATES: ЮЛИЯ ШЕГАНОВА

29 АПРЕЛЯ

09:00—09:55	Регистрация участников
10:00—11:00	Пилатес Метод — философия, принципы. Практика пилатес упражнений в каждом дне
11:00—13:30	Границы преподавателя пилатес метода, определение зоны ответственности. Анкеты здоровья
13:30—14:30	Обед (включен в стоимость)
14:30—16:45	Практика пилатес метода, зоны риска. Разбор примеров упражнений из репертуара мат и реформер, наблюдательный анализ движения и выполнения упражнений
16:45—17:00	Вопросы и ответы

30 АПРЕЛЯ

10:00—12:00	Создание структуры сбалансированного кругового занятия, используя упражнения, основанные на принципах пилатес
12:00—12:30	Усиление мотивации клиентов через дружеское соревнование
12:30—13:30	Составление идеальной круговой тренировки при минимальном наборе оборудования
13:30—14:30	Обед (включен в стоимость)
14:30—16:45	Практическая часть
16:45—17:00	Вопросы и ответы

ПРОГРАММА МЕРОПРИЯТИЯ COACH CLUB FUNCTIONAL: DAVIDE DEREMIGIS (ИТАЛИЯ)

29 АПРЕЛЯ

09:00—09:55	Регистрация участников
10:00—11:00	Основы анатомии, механика и мобильность кора.
11:00—12:30	Оценка физического состояния клиента и подбор комплексного решения его задач. Методика построения персональных занятий
12:30—13:30	Миофасциальный релиз
13:30—14:30	Обед (включен в стоимость)
14:30—16:45	Практическая часть
16:45—17:00	Вопросы и ответы

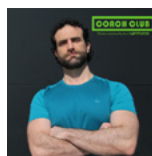
30 АПРЕЛЯ

10:00—11:00	Методика построения круговых тренировок
11:00—13:30	Разбор модификаций упражнений с различными видами малого оборудования для разных типов клиентов
13:30—14:30	Обед (включен в стоимость)
14:30—16:45	Практическая часть
16:45—17:00	Вопросы и ответы



Юлия Шеганова

Мастер-тренер Balanced Body, основатель школы BODYContrology, автор собственной методики по работе с движением, wellness&food коуч, презентор Российских конвенций, тренер-практик с 1998 года, тренер-преподаватель с 2001 г., руководитель собственной пилатес-студии



Davide DeRemigis (Италия)

Методист компании Precor по разработке и внедрению программ по функциональному тренингу в регионе EMEA (EUROPE, MIDDLE EAST, AFRICA), мастер тренер компании Queenax, футбольный тренер, сертифицированный персональный тренер REP3, сертифицированный тренер по CROSS-FIT.

Участие в любом из блоков включает: участие в 2-х днях мероприятия в одном зале (Pilates или Functional); сертификат участника; раздаточный материал; специальные цены на оборудование, используемое на семинарах; ваучеры на последующие скидки на оборудование.

Цена участия в каждом блоке: 8 000 рублей.

Скидка для группы участников

РЕГИСТРАЦИЯ